

Kundenreferenz Vermittlung

PRAXIS DR. MARTIN TSCHUMI UNTERSTÜTZUNG BEI DER NACHFOLGESUCHE

Success Story

«Ich habe selber meine Nachfolgeregelung vorbereitet, es hat aber nicht wie vorgesehen geklappt. Aufgrund dieser Erfahrungen habe ich gemerkt, dass es wohl besser ist, einen Dritten miteinzubeziehen, der die Verhandlungen unabhängig und ohne Emotionen führt.

Es ist jedoch schwierig sich im Haifischbecken zurecht zu finden und zu entscheiden, wem man das Vertrauen schenkt. Aufgrund der Empfehlung von einer Personalvermittlerin im Gesundheitswesen habe ich Kontakt mit Frau Rossi von FMH Services aufgenommen. Frau Rossi hat mir die Dienstleistungen der FMH Services vorgestellt und mich dank ihrer Erfahrung optimal beraten.

Da ich neben einer gut ausgelasteten Praxis auch privaten Verpflichtungen, welche mich stark absorbiert haben, nachgehen musste, habe ich es sehr geschätzt, dass FMH Services die zeitlich aufwändige Nachfolgesuche für mich übernommen hat. FMH Services hat mir eine gut abgestimmte Palette an Massnahmen inkl. Zeitplan vorgeschlagen und die Suche speditiv in Angriff genommen. Da Frau Rossi tagtäglich mit Interessenten im Kontakt steht und den Vermittlungsmarkt bestens kennt, konnte sie uns sehr schnell einige Interessenten vorstellen. Ich hatte auch ein wenig Glück und habe bald meinen Wunsch-Nachfolger gefunden.



Dr. med. Elias Leinberger und Dr. med. Martin Tschumi

Hilfreich waren auch die Tipps und Hinweise von Frau Rossi für das weitere Vorgehen. Es ist sehr wertvoll, wenn man bei Unklarheiten schnell anrufen und sich mit einem Profi austauschen kann.

Insbesondere habe ich die Unterstützung bei den Vertragsverhandlungen geschätzt. Es gibt so vieles zu regeln und die Vorstellungen der Parteien sind nicht immer identisch. FMH Services hat uns beide sehr gut beraten und uns ein Vertragswerk erarbeitet, welches für mich und meinen Nachfolger gepasst hat.»

Dr. med. Martin Tschumi

Die Herausforderung

- Einen guten Nachfolger zu finden wird immer schwieriger
- Die Qualität und das Interesse der Bewerber einzuschätzen ist zeitaufwändig
- Die Praxisübergabe wird immer komplexer und zeitintensiver

Die Lösung

- Unterstützung bei der Nachfolgesuche
- Selektion der Bewerber
- Verhandlungen mit den beteiligten Parteien
- Unterstützung bei Verträgen und Formalitäten

Der Nutzen

- Breites Netzwerk und langjährige Erfahrung in der Vermittlung von Arztpraxen
- Individuelle Betreuung und Eingehen auf spezielle Bedürfnisse
- Entlastung und Beratung

Kontakt für Beratung

CONSULTING

FMH Consulting Services AG

Burghöhe 1, 6208 Oberkirch

Telefon 041 925 00 77, Fax 041 925 00 67

mail[at]fmhconsulting.ch, www.fmhconsulting.ch